Acheter un nom de domaine déjà enregistré

Vous avez trouvé un terrain d'entente avec le titulaire du nom de domaine souhaité, et il accepte de vous le céder. Comment formaliser l'accord, organiser le paiement et vérifier la remise ?



Le prix ne suffit pas à organiser l'achat.

Reliez trois choses : ce qui sera cédé, la façon de payer et la preuve que le domaine est bien à votre nom.

SIX VÉRIFICATIONS AVANT DE CONCLURE

01 Fixer le budget total

Prix du domaine, frais, taxes et accompagnement. Écrivez votre plafond et gardez une autre solution.

02 Vérifier le vendeur

Identité, pouvoir de vendre et domaine exact. Pour un .lu, anticipez l'accord du contact administratif.

03 Écrire le périmètre

Domaine seul ou autres éléments ? Précisez le prix, les exclusions, les délais et les frais de chacun.

04 Organiser le paiement

Comparez séquestre et accompagnement. Confirmez le déblocage, les preuves et le délai de contrôle.

05 Choisir l'aide utile

Consultez un avocat si l'enjeu, les droits, le pays des parties ou le contrat le justifient.

06 Confirmer la remise

Nouveau titulaire, accès et récupération, contacts et renouvellement. Conservez les confirmations.

POINT D'ATTENTION

Changer de bureau d'enregistrement ne suffit pas à devenir titulaire. Ne confirmez pas la réception sans vos propres contrôles.

VOTRE PREMIÈRE ACTION

Avant de faire une offre

Préparez votre budget complet et demandez par écrit ce qui sera transmis et comment. Vous trouverez un contrat à adapter et les services à examiner dans l'article en ligne.